



# リニューアル版 ラップニュース

VOL.117

2012.12.1

発行：ラップ東京有限会社

<http://www.raptokyo.co.jp/>

(無断転載厳禁)

◎ラップ東京では、皆様のご参考になるニュースを抜粋し配信しております。バックナンバーは [www.raptokyo.co.jp](http://www.raptokyo.co.jp) から

## 「最後にもう一件！」

私の会社員時代。営業であちこち回って会社までの帰り道、今  
日一日見える成果はなかったけど、最後にもう一件行ってみる  
か！と奮起して最後にもう一社訪問する。電話営業をやっている  
ときも同様で、一日アポをとる事が出来なくても、最後にもう一  
件電話してみるかと自分に言い聞かせてやっていたことをよく  
覚えています。

新規開拓で一日、いろいろなお客様に断られていると、次も同  
じような仕打ちにあうのか、出来れば早くそこから離れたい  
：そんな気持ちを前向きにもっていくのは大変なことでした。最後  
の一件をどうするか？は自分自身が決めること、仕事は明日もあ  
さっても続きますから、どこかで自分を前に向かせるようにしむ  
けなくてはなりません。

野球の試合を見てみると、解説者が「明日につながるいい試合  
でしたね」とコメントしています。たとえ9対1で負けていた試  
合でも最終回に5点返した！そうすると、選手は負けて当然とい  
う意識ではなく、一点でも多く出来る限りあきらめずに頑張る、  
結果今日のところは負けても、その「気持ち」と「流れ」を感じ  
ることが出来ます。そして明日につながる事ができれば自分が  
楽な気持ちになれるはずです。仕事は明日もあさってもやっつ  
けるわけですから。

つらい(?) 日々の中で自分だけの力で前向きにもっていくの  
は結構、困難で、やはり「人」の助けが必要です。同僚や上司が  
力になってくれることもあるでしょう。でも、何といたって自分  
を認めてくれるお客様や取引先の方との出会いが一番だと思  
います。長期的なお付き合いができれば、それは自分の成功体験に  
となり、仕事をする上で前向きな行動ができると思います。

## ご案内

- ロゴ制作 (原本マニュアル)
- ホームページ制作・運営
  - ・ドメイン取得からレンタルサーバーの手配、管理
  - ・ホームページの企画制作
  - ・ホームページの文章作成、
- 広告やチラシ、会社案内の作成
- 御社オリジナルのA4 クリヤファイル、  
A4 ポケットフォルダ、社便箋、名刺などの作成

まずはお気軽にご相談ください！  
ラップ東京まで TEL:042-349-3535

■ラップニュース読者の皆様へ。  
ラップニュース バックナンバーはホームページからご覧いただけます。  
<http://www.raptokyo.co.jp/>

※アンケートがありますのでよろしかったらご  
意見をお聞かせください。

お客様に喜ばれたときや感謝されたときも同様です。お客様の方か  
ら「ありがとう」と言われたという経験をされている方も多いと思  
いますが、お金を払ってくれて、さらにお礼の言葉をかけてもらえ  
るような仕事ができれば、こんなに素晴らしいことはありません。人の役  
に立って、この達成感を得ることは仕事のモチベーションを維持す  
るための、最も重要な要素ではないでしょうか。

さて当然ながら、私の経験上、最後のもう一件！ですぐに結果につ  
ながったことはありません。が、その前向きな気持ちで、ずっと先  
のお客様との仕事につながった経験があります。「目先」の結果は、会  
社や個人の成績にとって重要ですが、そればかりに偏ることなく、長  
期的な種まきをしていくことも必要です。今月の見込み客は、もし  
かしら数か月、数年前の出会いがスタートだったかもしれない。長期  
と短期をうまくバランスをとりながら、前向きにもうひと仕事やっ  
ていこう、そんな考え方もてるようにしていきたいです。

もう今年も残すところわずかです。最後にもう一件！という気概で  
今年を締め、来年につながるように努めたいと思います。